

LES ACTIVITÉS BANCAIRES TRANSFRONTALIÈRES DE DÉTAIL : UN ASPECT MÉCONNU DE LA MONDIALISATION FINANCIÈRE EN TEMPS DE CRISE

STEFANIE KLEIMEIER*
HARALD SANDER**

211

Les activités bancaires transfrontalières ont été un moteur important de la mondialisation financière au début des années 2000. De la même façon, avec la débâcle financière qui a suivi la crise mondiale de 2007-2008, elles ont été le moteur du repli financier. Les graphiques 1 et 2 (*infra*) illustrent l'évolution des prêts et des dépôts transfrontaliers de 1996 à 2012, sur la base des statistiques bancaires territoriales de la Banque des règlements internationaux (BRI). Dans un contexte marqué par un quadruplement saisissant des créances et des engagements transfrontaliers au cours des dix-sept dernières années, le repli financier est bien visible et durable.

* Université de Maastricht. Contact : s.kleimeier@maastrichtuniversity.nl.

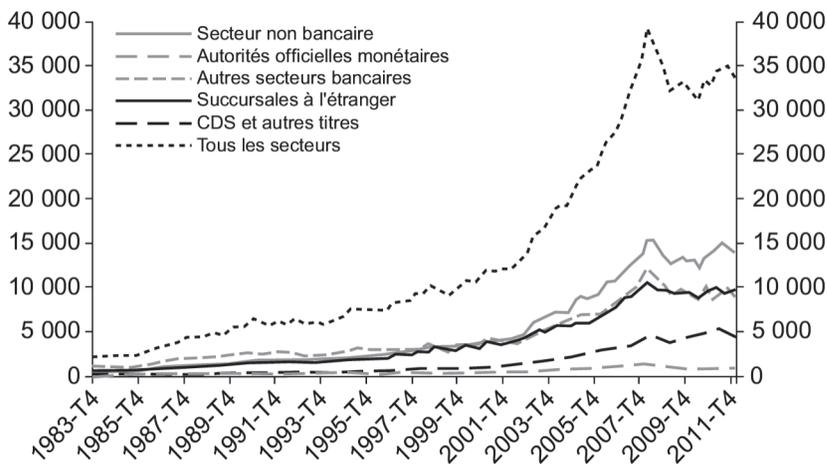
** Université de sciences appliquées de Cologne ; Maastricht School of Management. Contact : gh.sander@t-online.de.

Cet article est une traduction française du texte de Harald Sander et Stefanie Kleimeier (2013), « Cross-Border Retail Banking: Exploring the Unknown Financial Globalization in Times of Financial Crises », *Kredit und Kapital (Credit and Capital Markets)*, vol. 46, n° 2, pp. 247-274.

Graphiques 1

Engagements internationaux par type de clients

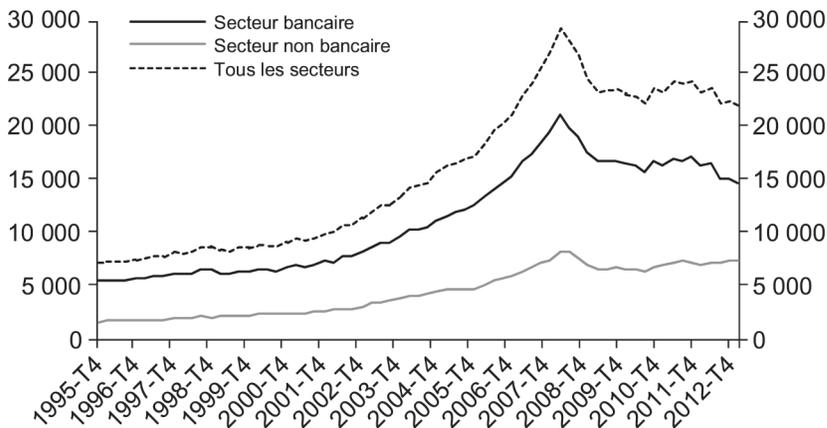
Graphique 1a
Total des engagements internationaux
(montant des encours en Md\$)



212

CDS = *credit default swaps*.

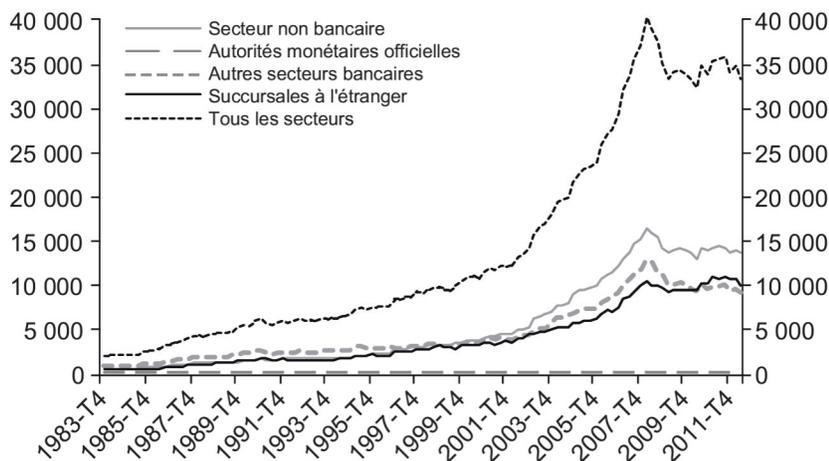
Graphique 1b
Dépôts transfrontaliers
(montant des encours en Md\$)



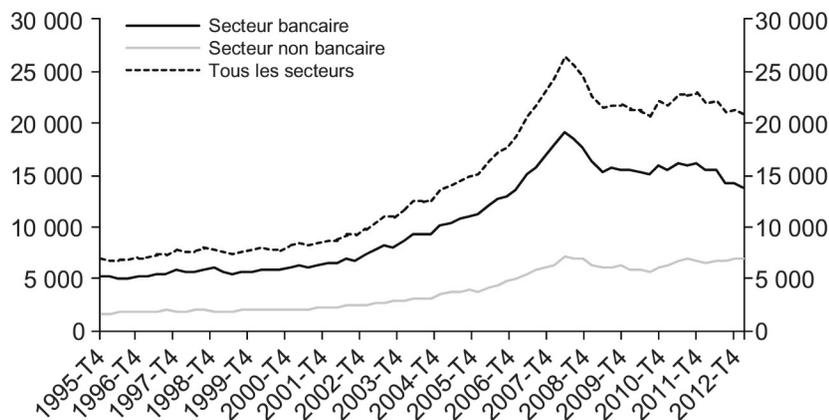
Source des deux graphiques : BRI, statistiques bancaires territoriales.

Graphiques 2 Créances internationales par type de clients

Graphique 2a Total des créances internationales (montant des encours en Md\$)



Graphique 2b Prêts transfrontaliers (montant des encours en Md\$)



213

Source des deux graphiques : BRI, statistiques bancaires territoriales.

Les activités bancaires transfrontalières peuvent revêtir différentes formes. Les banques peuvent s'y engager au moyen de prêts et de financements transfrontaliers directs (cf. graphiques 1 et 2 *supra*). C'est ce que l'on a surnommé le modèle international du secteur bancaire

mondial (McCauley *et al.*, 2010). Les banques mondiales peuvent également viser le financement à l'étranger et gagner des emprunteurs étrangers de façon indirecte par le biais de filiales et succursales régionales. Certains observateurs détectent une tendance à long terme vers ce modèle multinational du secteur bancaire mondial et l'évaluent de façon plus positive en termes de stabilité financière que le modèle transfrontalier du secteur bancaire mondial (*id.*). Néanmoins, le modèle international n'est pas uniforme et peut avoir des conséquences variées sur la stabilité financière. En particulier, les prêts et les financements transfrontaliers peuvent s'effectuer directement avec des emprunteurs et des déposants non bancaires de détail, ou avec des institutions financières étrangères non apparentées. Ainsi, plutôt que de financer et de prêter localement, les banques mondiales peuvent fournir des financements à des banques étrangères par le biais d'opérations transfrontalières, qui, à leur tour, prêtent à l'emprunteur local. De la même façon, les banques peuvent lever des fonds sur des marchés étrangers par le biais du marché bancaire mondial de gros, autrement dit sur les marchés monétaires, et réinvestir sur des marchés bancaires étrangers tels que le marché des prêts hypothécaires garantis. Comme Shin (2011) le fait remarquer de façon convaincante, ce modèle de secteur bancaire international – financement mondial de gros et réinvestissement à l'étranger – est particulièrement vulnérable aux chocs financiers et a manifestement contribué à la crise financière de 2007-2008.

214

Tandis que la plupart des études se concentrent sur le rôle du marché interbancaire dans la mondialisation financière, on néglige souvent l'importante contribution du marché bancaire mondial de détail – prêts et collecte de dépôts transfrontaliers directs relatifs aux particuliers et aux corporations non financières – à la mondialisation du marché bancaire. Les prêts et les dépôts transfrontaliers directs représentent aujourd'hui une part importante des créances et des engagements transfrontaliers, respectivement. Dans cet article, nous éclaircissons cette forme de secteur bancaire mondial, encore insuffisamment étudiée. Dans la première partie, nous passons en revue le développement historique du secteur bancaire transfrontalier de détail. Dans la deuxième partie, nous présentons et examinons la littérature empirique émergente en matière de moteurs et d'obstacles économiques, institutionnels et comportementaux aux activités bancaires transfrontalières de détail. La troisième partie se concentre sur le rôle que jouent ces activités dans la stabilité financière, et nous nous attardons notamment sur les données récentes les concernant et les conséquences des crises financières. La quatrième partie apporte la conclusion.

ACTIVITÉS BANCAIRES TRANSFRONTALIÈRES DE DÉTAIL : DÉVELOPPEMENT HISTORIQUE

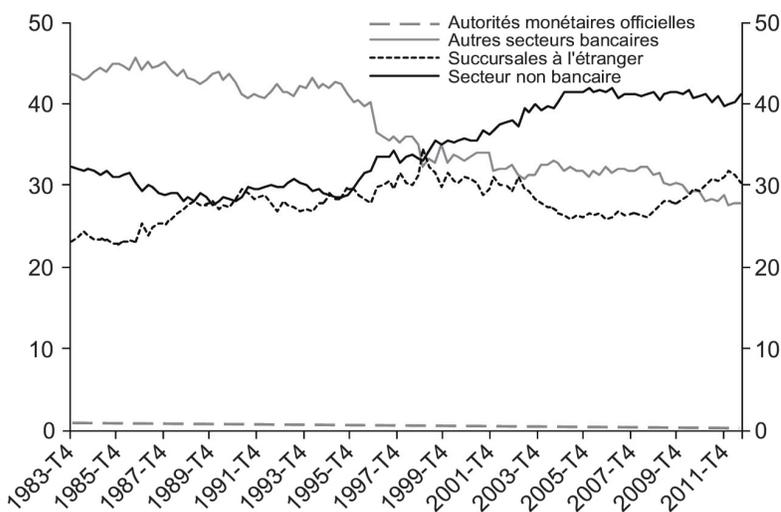
Dans ce qui suit, nous présentons l'évolution et la structure des activités bancaires internationales et transfrontalières de détail depuis les années 1980 en nous basant sur les statistiques bancaires territoriales de la BRI¹. Ces statistiques utilisent le concept de « résidence » et se rapprochent donc des statistiques de balance des paiements et du concept des transactions transfrontalières et sont analogues au concept des importations et exportations de marchandises. Dans le droit fil de la littérature récente en matière de finance transfrontalière, nous analysons les actifs et passifs bancaires transfrontaliers, ainsi que les flux transfrontaliers, en données brutes plutôt que nettes. Comme l'ont soutenu Borio et Disyatat (2011) et Shin (2011), ce choix est essentiel pour comprendre la crise de 2007-2008 car les prêts et les dépôts transfrontaliers ont simultanément augmenté dans le passé. Dans nos propres études (Kleimeier *et al.*, 2013 ; Sander *et al.*, 2013a), nous démontrons que les prêts et les dépôts transfrontaliers sont induits par différents facteurs, nécessitant des analyses différenciées.

Les graphiques 3 et 4 (*infra*) montrent que les créances bancaires internationales et les engagements vis-à-vis de la clientèle privée non bancaire sont devenus les formes dominantes de l'activité bancaire internationale du nouveau millénaire. Comme le montre le graphique 5 (*infra*), la part des prêts et des dépôts transfrontaliers de détail, qui font partie de l'ensemble de ces créances et engagements internationaux, a presque doublé.

En outre, la part des créances sur la clientèle de détail est demeurée stable pendant et après la crise de 2007-2008, tandis que les créances sur les autres banques ont diminué au profit des banques liées. Encore plus frappant, c'est pendant et après la crise de 2007-2008 que les prêts transfrontaliers aux particuliers ont gagné le plus de parts de marché. Ces tendances indiquent que le modèle bancaire consistant à servir des emprunteurs à l'étranger par l'intermédiaire d'un système bancaire étranger indépendant s'est avéré le plus vulnérable en période de crise financière mondiale. Les données tirées des flux ajustés du taux de change (cf. tableau 4 en annexe) confirment cette impression : globalement, il apparaît que le secteur bancaire international est extrêmement volatil, avec des écarts types dépassant les moyennes d'un multiple. Cependant, les créances sur les banques étrangères non liées constituent les créances internationales les plus volatiles, de manière générale et en période de crise. En période calme, les créances internationales semblent être encore moins volatiles que les créances sur les banques liées. En période de crise, la volatilité des prêts directs aug-

mente de façon spectaculaire et dépasse celle des composantes transfrontalières des prêts accordés à des bureaux liés situés à l'étranger.

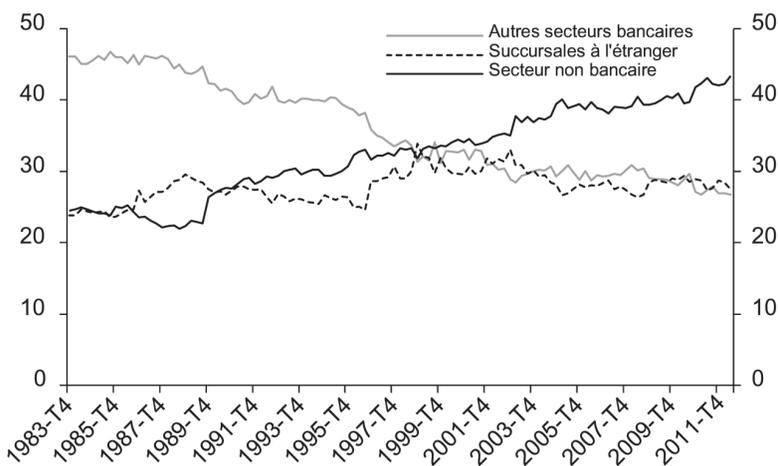
Graphique 3
Composition des créances internationales par type de clients
(part en %)



216

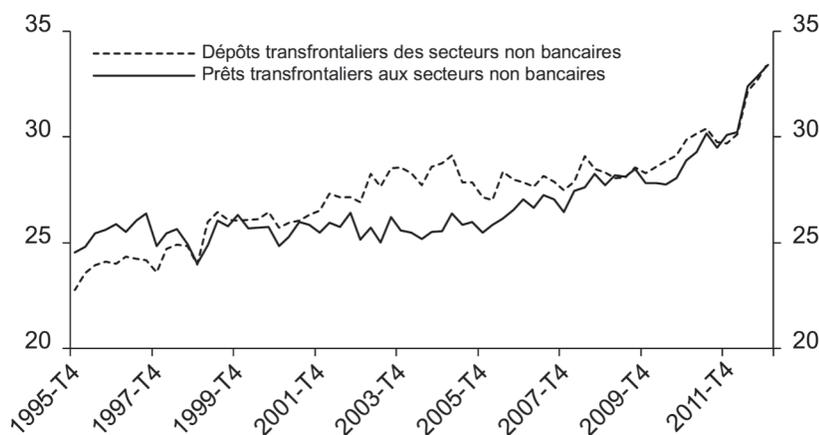
Source : BRL, statistiques bancaires territoriales.

Graphique 4
Composition des engagements internationaux par type de clients
(part en %)



Source : BRL, statistiques bancaires territoriales.

Graphique 5
Part de marché des positions de détail
en prêts et dépôts transfrontaliers
(part en %)



Source : BRI, statistiques bancaires territoriales.

Les graphiques 4 et 5 montrent que les engagements internationaux et les dépôts transfrontaliers des secteurs non bancaires sont un moteur important à l'origine de l'accroissement des dépôts internationaux, comme l'indique la part qu'ils représentent dans l'ensemble des engagements et des dépôts des banques déclarantes auprès de la BRI. Cette part a presque doublé, sans doute une conséquence des précédentes crises financières dans les pays dont sont issus les déposants, comme nous le verrons plus loin. Chose intéressante, cette tendance n'a pas reculé pendant la crise financière puisque les clients recherchent la sécurité. Cette interprétation est également confirmée par les données en matière de volatilité (cf. tableau 5 en annexe) : non seulement les engagements internationaux sont moins volatils que les créances sur les banques liées en période calme, mais aussi les engagements de détail, même si eux aussi deviennent volatils, représentent les flux d'engagements internationaux les plus stables en temps de crise. Encore une fois, les engagements sur les banques étrangères non liées constituent les engagements internationaux les plus volatils, de manière générale et depuis le début de la crise financière.

Un examen plus approfondi de la structure des activités bancaires transfrontalières de détail révèle que ces activités sont extrêmement concentrées dans plusieurs pays qui sont souvent engagés dans des opérations de prêt et de dépôt transfrontaliers pour des montants de

l'ordre de plusieurs fois leur PIB. Les tableaux 1 et 2 (ci-contre) se basent sur le tableau 3b des statistiques territoriales de la BRI, qui fait état des prêts et des dépôts transfrontaliers du point de vue des banques déclarantes auprès de la BRI. Après les notoires paradis fiscaux et pays ayant un fort degré de confidentialité, il est intéressant de voir que des pays comme la Belgique et l'Irlande figurent dans le top 10 des pays effectuant des opérations bancaires transfrontalières de détail, notamment lorsqu'on les envisage du point de vue de leur poids économique. En particulier, la récente crise financière à Chypre montre que des activités bancaires transfrontalières relativement importantes peuvent poser problème pour la stabilité financière.

Tableau 1
Top 10 des pays effectuant des prêts à des non-résidents
dans le monde entier

	1995	2000	2007	2012
Échantillon A : montants des encours en Md\$				
Royaume-Uni	219,3	390,5	1 895,6	1 786,5
États-Unis	122,8	175,5	634,0	928,3
Allemagne	113,1	245,7	662,5	599,1
Japon	127,6	286,4	316,8	538,5
France	75,7	83,2	215,0	299,6
Pays-Bas	34,6	45,6	236,8	293,6
Singapour	173,3	92,1	156,7	282,5
Îles Caïman	180,2	180,4	362,6	267,9
Suisse	57,1	74,7	147,5	151,0
Hong Kong	303,4	82,9	60,8	150,8
Échantillon B : en % du PIB du pays (1 = 1 %)				
Bahreïn	303,0	542,9	1 710,6	1 500,4
Bahamas	1 263,3	677,0	500,4	880,2
Belgique	208,4	234,9	1 152,0	781,3
Luxembourg	456,5	473,8	883,3	721,8
Île de Man	–	–	2 581,0	570,8
Macao	–	–	57,2	379,3
Singapour	214,5	114,0	194,0	349,6
Chypre	–	–	–	250,0
Panama	–	–	120,9	183,5
Irlande	24,4	65,6	291,3	161,8

Source : BRI, statistiques territoriales, tableau 3b.

Tableau 2
Top 10 des pays recevant des dépôts de non-résidents du monde entier

	1995	2000	2007	2012
Échantillon A : montants des encours en Md\$				
Royaume-Uni	310,7	401,4	1 572,6	1 698,5
États-Unis	92,1	147,0	952,2	971,6
Allemagne	159,6	298,2	726,0	555,8
Japon	226,2	281,3	504,2	472,8
France	20,4	28,7	153,2	420,8
Pays-Bas	56,5	69,1	260,7	325,2
Singapour	150,9	285,7	436,9	312,5
Îles Caïman	80,6	121,2	198,9	254,2
Suisse	64,4	86,9	128,0	219,6
Hong Kong	54,0	80,9	226,8	201,9
Échantillon B : en % du PIB du pays (1 = 1 %)				
Île de Man	–	–	6 116,3	4 127,1
Bahamas	2 057,0	2 163,9	4 133,9	3 138,8
Belgique	386,4	578,9	1 622,9	1 444,8
Bahreïn	258,3	463,7	987,4	946,8
Luxembourg	733,4	595,9	960,7	750,3
Chypre	–	–	–	381,9
Singapour	99,8	150,1	246,3	314,6
Panama	–	–	114,0	234,6
Macao	–	–	128,3	232,7
Irlande	19,9	43,8	436,9	174,4

Source : BRI, statistiques territoriales, tableau 3b.

Du côté des clients, les emprunts à l'étranger ont également augmenté de façon spectaculaire par rapport à l'économie, mais là encore avec une forte préférence pour quelques économies (cf. tableaux 6 et 7 en annexe). Alors que dans les années 1990 les emprunts étrangers représentaient généralement moins de 10 % du PIB, en 2012, ils dépassent les 50 % dans plusieurs pays qui acceptent donc une exposition potentiellement forte aux chocs émanant de systèmes financiers étrangers. Après plusieurs centres extraterritoriaux, nous trouvons plusieurs emprunteurs importants venant des pays d'Europe centrale et orientale (PECO) qui ont souvent recours au financement bancaire auprès des pays européens les plus avancés, mais nous trouvons également dans ce groupe des pays comme le Royaume-Uni et les Pays-Bas. De plus, même les pays développés

(financièrement) et apparemment similaires, comme la France et l'Allemagne, diffèrent dans leurs expositions. En ce qui concerne les pays qui effectuent des dépôts (cf. tableaux 8 et 9 en annexe), il est intéressant de voir que les résidents allemands sont plus actifs en matière de dépôts transfrontaliers que leurs voisins français. Là encore, parmi les principaux pays développés, le Royaume-Uni et les Pays-Bas sont comparativement les plus engagés dans des opérations de dépôts transfrontaliers. Il convient également de noter que dans plusieurs pays de la zone euro, les dépôts transfrontaliers ont fortement augmenté après l'introduction de la monnaie commune.

MOTEURS ET OBSTACLES AUX ACTIVITÉS BANCAIRES TRANSFRONTALIÈRES DE DÉTAIL

L'analyse descriptive a révélé que les dépôts et les prêts transfrontaliers peuvent aller de pair avec le développement économique, le poids de l'économie ou le poids du marché financier national, mais elle montre également que les activités transfrontalières dans plusieurs pays dépassent souvent de façon importante ou chutent en dessous de ce « niveau normal ». L'ampleur de cette déviation nécessite d'être expliquée en détail et de façon distincte pour les prêts et les dépôts.

220

L'approche gravitaire constitue un instrument empirique commun pour analyser les moteurs et les obstacles à la finance transfrontalière. Cette approche, d'abord appliquée au commerce international par Tinbergen (1962) et Pöyhönen (1963), explique les flux commerciaux transfrontaliers par à la fois le poids des économies en présence et la distance physique qui les sépare. Sans aucune extension, dans ce cadre simple, la variable d'éloignement est utilisée de façon empirique comme un indicateur pour tous les coûts commerciaux qui constituent des obstacles ou des moteurs au commerce et mène par conséquent à des déviations du niveau attendu de commerce conformément au seul poids des économies impliquées. La littérature consacrée au commerce a par la suite affiné cette mesure de distance et établi que l'éloignement est un concept relatif. Il convient de prendre en compte non seulement la distance absolue entre n'importe quel couple de pays, mais aussi l'isolement des deux pays impliqués, ce que l'on appelle la résistance multilatérale (cf., par exemple, Bergstrand, 1985 et 1989 ; Deardorff, 1998 ; Anderson et Van Wincoop, 2003)². L'approche gravitaire – et, dans la plupart des cas, sa version étendue qui rend correctement compte de la résistance multilatérale – a également été appliquée avec succès à la finance et aux activités bancaires transfrontalières (cf., par exemple, Buch, 2005 ; Portes et Rey, 2005 ; Aviat et Coeurdacier, 2007 ; Buch et Lippuner, 2007 ; Heuchemer *et al.*, 2009 ; Kleimeier *et al.*, 2013 ; Sander *et al.*, 2013a).

Là où la variable du poids est moins controversée (et où des mesures telles que le PIB ou, plus directement, le poids des marchés financiers analysés sont utilisées dans la recherche empirique), la variable d'éloignement nécessite une attention particulière compte tenu de la nature immatérielle des produits financiers. Dans la finance transfrontalière, la distance est généralement entendue comme un indicateur de tous les types de frictions en matière d'information et de transactions qui peuvent augmenter avec la distance géographique. Il est donc fondamental de démêler les différents moteurs et obstacles aux activités bancaires transfrontalières de détail de façon distincte pour les prêts et les dépôts.

Prêts transfrontaliers

Les prêts sont généralement sujets à une asymétrie d'information ainsi qu'à des problèmes de suivi (Holmstrom, 1979 ; Diamond, 1991 ; Holmstrom et Tirole, 1997) et l'on s'attend donc à ce que la distance joue un rôle dans les prêts transfrontaliers. De même, les frontières et les différences qui s'y rapportent en matière de réglementation ont également leur importance. Mais ces différences dépendent à la fois des dissemblances entre les passés culturels et juridiques et des tentatives faites pour les surmonter, par exemple au moyen de convergences réglementaires. Naturellement, on trouve ces approches sous leur forme la plus avancée dans les mécanismes d'intégration régionale, bien qu'à des degrés différents : les zones de libre-échange constituent le niveau le plus faible d'intégration alors que le projet d'un marché unique européen avec une réglementation unique du marché bancaire (mais pas encore d'union bancaire) peut constituer la tentative la plus avancée faite dans le but de surmonter ces différences.

221

Dans une étude récente sur l'impact des mécanismes d'intégration régionale et des régimes de change sur les activités bancaires transfrontalières de détail, nous montrons (Sander *et al.*, 2013a) que des mécanismes d'intégration poussée à l'image de l'Union européenne (UE) ont un effet positif important sur les prêts transfrontaliers. Conformément à cette analyse empirique, être membre de l'UE accroît les prêts transfrontaliers de 49 %. Il est intéressant de noter que ces résultats ne s'appliquent pas aux autres zones de libre-échange. De la même façon, l'étude n'a pas pu établir un effet « UME » (Union économique et monétaire) puisque l'estimation manque de peu le niveau de signification de 10 %, mais on peut s'attendre à un impact dans le cas où sont garanties à la fois une dynamique d'intégration et la stabilité de la zone euro. Néanmoins, un tel effet n'a pas été constaté pour d'autres unions monétaires pour lesquelles des effets négatifs ont même parfois été observés.

Tant que les frontières, au sens le plus large du terme, sont pertinentes, les différences de taux d'intérêt demeurent et offrent certaines possibilités d'arbitrage. De plus, l'arbitrage peut également avoir lieu afin d'exploiter les différences entre les produits. Dans ce cas, les systèmes financiers de n'importe quel couple de pays seraient complémentaires. Les prêts transfrontaliers peuvent également être motivés par des différences dans le développement des secteurs financiers, faisant ainsi des deux systèmes des substituts. Dans une étude des prêts transfrontaliers de la zone euro se fondant sur un ensemble de données de la période allant de 1999 à 2006, Heuchemer *et al.* (2009) montrent que deux facteurs, la variété des produits et les différences en termes de développement financier, ont été les moteurs du prêt transfrontalier. Ce fait est le reflet des différences de développement financier persistant dans la zone euro, tandis que, dans le même temps, coexistent des marchés financiers nationaux extrêmement développés. Là encore, l'étude montre que la finance transfrontalière suit les échanges commerciaux et les investissements directs étrangers (IDE), mais elle montre également que la distance géographique a encore de l'importance et conforte donc la théorie de Degryse et Ongena (2005), qui soutiennent qu'il est prématuré de prédire « la mort de la distance » dans le secteur bancaire européen. Les données empiriques présentées par Heuchemer *et al.* (2009) vont dans le sens de cette conclusion, même après avoir contrôlé les différences de cultures et d'héritages juridiques, qui ont toutes été considérées comme très significatives. Néanmoins, leurs découvertes indiquent également que la confiance dans les institutions, en particulier dans l'UE, joue un rôle important. Ainsi, les décideurs politiques ont un impact certain sur l'intégration (régionale) du marché bancaire.

222

Dépôts transfrontaliers

Comme pour les prêts transfrontaliers, le poids du pays d'origine (par exemple, celui du client) et celui du pays de destination (par exemple, celui de la banque) ont leur importance, que ce soit en termes de poids économique ou de poids du marché des dépôts. Alors que les dépôts peuvent suivre les activités économiques – telles que les échanges commerciaux, les IDE, ou la migration et la mobilité transfrontalière du travail – et donc leur être complémentaires, les particularités des marchés destinataires et leurs différences par rapport au marché d'origine sont particulièrement pertinentes pour la décision de dépôt transfrontalier.

Les grandes différences de taux d'intérêt constituent une motivation évidente à ces dépôts. En outre, et de façon tout aussi manifeste, la littérature se concentre beaucoup sur l'arbitrage réglementaire qui peut

démarrer par des différences au niveau des systèmes d'assurance-dépôt et s'étendre à des différences de taxation et à ce qui sera, par la suite, déclaré aux autorités du pays d'origine expliquant, par exemple, l'évasion fiscale. Ainsi, Grilli (1989) soutient que les dépôts transfrontaliers de détail sont largement motivés par la taxation et le secret bancaire. Huizinga et Nicodème se concentrent également sur la taxation (2004) et l'assurance des dépôts (2006), et confirment que l'évasion fiscale constitue au moins une explication partielle aux dépôts transfrontaliers. Alworth et Andresen (1992) attirent plutôt l'attention sur le rôle que jouent les différences dans l'efficacité du marché financier, sur le degré de spécialisation des centres financiers et – encore une fois – sur le secret bancaire. En se basant sur Alworth et Andresen (1992), Fornari et Levy (2000) soutiennent que les caractéristiques du marché financier importent davantage que les facteurs macroéconomiques généraux, une conclusion raisonnable compte tenu du rôle considérable des centres extraterritoriaux. Le poids très important de plusieurs engagements transfrontaliers par rapport au PIB dans de tels pays (voir partie précédente) parle de lui-même. Mais cet effet peut être pertinent, même lorsque ces paradis fiscaux sont exclus d'une analyse. En d'autres mots, même de petites différences réglementaires peuvent avoir de l'importance et un rapprochement réglementaire peut donc réduire les incitations aux dépôts transfrontaliers. Les données empiriques indiqueraient donc que le débat actuel visant à réduire considérablement le secret bancaire en Europe sera efficace pour réduire les dépôts transfrontaliers.

Dans Sander *et al.* (2013a), nous montrons que les dépôts transfrontaliers s'expliquent généralement par l'existence d'un accord de libre-échange entre le pays de la banque et celui du client. Néanmoins, un tel effet n'est pas significatif du point de vue statistique pour l'UE. Dans le contexte européen, c'est l'effet « UEM » qui semble dominer puisqu'il est nettement positif et qu'avec 30,7 %, il est également important du point de vue quantitatif. De la même façon, il convient de noter qu'un effet similaire, bien que légèrement moindre (25,1 %), est aussi constaté pour d'autres unions monétaires. En résumé, il semble que des accords superficiels de libre-échange encouragent les dépôts transfrontaliers, peut-être parce que la finance transfrontalière est davantage déréglementée, tandis que des différences de réglementation plus importantes agissent comme des incitations et que ces dépôts peuvent être encore davantage encouragés par une monnaie commune. Dans le contexte européen, les différences réglementaires semblent avoir encore de l'importance, mais ce n'est pas tant le marché unique que la monnaie unique qui a contribué à encourager la mobilité européenne des dépôts et des déposants.

Dans une autre étude, que nous n'avons pas encore publiée, nous nous sommes concentrés sur les déterminants des dépôts transfrontaliers dans la zone euro (Sander *et al.*, 2013b). Pour les périodes précédant une crise, nous montrons que les dépôts transfrontaliers suivent le poids du marché et des autres activités économiques transfrontalières. Pourtant, les distances culturelles importent encore alors que les distances physiques perdent de leur force, du moins dans un modèle de gravité totalement précisé qui couvre tous les déterminants pertinents. De même, et conformément à la littérature, nous mettons en évidence le fait que les déposants ont tendance à se diriger vers des pays où le secret bancaire est plus élevé et où les dépôts sont mieux assurés que chez eux. En outre, des charges fiscales élevées dans son propre pays sont également identifiées comme étant un moteur important des dépôts transfrontaliers. En dépit de la longue histoire de l'intégration européenne, les caractéristiques culturelles nationales jouent encore un rôle : les pays ayant des caractéristiques culturelles individualistes très marquées ont tendance à être plus enclins aux dépôts à l'étranger, alors que les pays qui déclarent un fort niveau de confiance semblent placer cette confiance dans leur pays plutôt que dans les autres. Ils ont donc tendance à effectuer beaucoup moins de dépôts à l'étranger que leurs homologues européens moins confiants. Néanmoins, il convient de remarquer que la confiance placée dans les institutions européennes constitue un moteur puissant des dépôts transfrontaliers dans la zone euro.

ACTIVITÉS BANCAIRES TRANSFRONTALIÈRES DE DÉTAIL ET CRISES FINANCIÈRES

Les activités bancaires transfrontalières de détail lient le sort des clients à celui des banques d'un pays à l'autre. Comme le récapitule le tableau 3 (ci-contre), ces activités bancaires internationales génèrent des bénéfices et des coûts potentiels pour les deux parties. Comme souvent dans la finance internationale, les deux groupes de participants aux prêts et aux dépôts transfrontaliers peuvent tirer profit des bénéfices de la diversification. Les banques tirent généralement profit des activités bancaires transfrontalières dans la mesure où ces dernières amortissent les chocs émanant de l'économie réelle nationale, soit parce qu'elles détiennent un portefeuille de prêts étrangers qui n'est pas affecté par une augmentation du risque de défaut des emprunteurs due à la crise, soit parce qu'elles peuvent s'appuyer sur des financements étrangers plus stables³. Inversement, les banques lourdement engagées dans des activités bancaires transfrontalières sont plus vulnérables aux chocs dans le secteur réel étranger. De la même façon et d'une manière générale, les clients tirent eux aussi profit des bénéfices de la diversi-

fication, mais ils s'exposent aux crises financières étrangères. Toutefois, le financement et les dépôts à l'étranger peuvent amortir l'impact d'une crise financière nationale.

Tableau 3
Coûts et bénéfices des activités bancaires transfrontalières

	Client	Banque
Échantillon A : prêts transfrontaliers		
Bénéfices	Diversification	Diversification
	Assurance contre une crise financière locale qui restreint l'offre de prêt	Assurance contre une crise trouvant son origine dans le secteur réel national
Coûts	Vulnérabilité à une crise financière étrangère lorsque les banques réduisent les prêts à l'étranger	Vulnérabilité à une crise dans le secteur réel étranger
	Vulnérabilité aux risques de change pour les prêts libellés en devises étrangères	
Échantillon B : dépôts transfrontaliers		
Bénéfices	Diversification	Diversification
	Assurance contre une crise financière locale	Assurance contre une crise trouvant son origine dans le secteur réel national
	Gains de change potentiels	
Coûts	Vulnérabilité à une crise financière étrangère	Vulnérabilité à une crise dans le secteur réel étranger
	Pertes de change potentielles	

Source : d'après les auteurs.

Dans le secteur bancaire mondial hors unions monétaires stables et incontestées, la situation peut être plus compliquée en fonction de la composition en devises des prêts et des dépôts. En effet, les risques de change doivent être pris en considération, notamment parce que les crises financières et réelles peuvent conduire à des crises monétaires et résulter de doubles crises particulièrement sévères, dans lesquelles les effets d'une crise bancaire et d'une crise monétaire sont combinés (Kaminsky et Reinhardt, 1999). De plus, les crises financières peuvent survenir dans le pays de la banque, dans celui du client, ou dans les deux à la fois. En particulier, pendant une crise financière mondiale ayant de fortes répercussions sur l'économie réelle, les bénéfices des activités bancaires transfrontalières peuvent rapidement disparaître, ne laissant que les coûts aux banques et aux déposants.

La recherche sur les activités bancaires transfrontalières a mis l'accent sur la survenue d'une crise financière dans le pays de la banque et non dans celui du client. La plupart des crises financières qui ont été étudiées sont des crises bancaires plutôt que monétaires, étant donné que la plupart des banques mondiales ont leur siège social dans les pays avancés. Beaucoup d'éléments démontrent que de telles crises financières dans les pays des banques conduisent généralement à une réduc-

tion des prêts transfrontaliers directs par ces banques (Cetorelli et Goldberg, 2010 ; Herrmann et Mihaljek, 2010 ; Ivashina et Scharfstein, 2010 ; Milesi-Ferretti et Tille, 2010 ; Takats, 2010). Néanmoins, cet effet de « retour au pays » est également décrit pour les prêts locaux accordés par des succursales ou des filiales étrangères (Cetorelli et Goldberg, 2010 et 2012 ; Peek et Rosengren, 2000 ; Milesi-Ferretti et Tille, 2010 ; Popov et Udell, 2010) et a même été observé sur le marché des prêts consortiaux accordés aux entreprises pendant la crise de 2007-2008 (Giannetti et Laeven, 2012). Alors que la préférence nationale dans les portefeuilles de prêts des banques a généralement tendance à augmenter en période de crise. De Haas et Van Horen (2013) estiment, néanmoins, que l'impact négatif des crises sur les prêts transfrontaliers peut être nuancé lorsque les banques sont géographiquement plus proches de l'emprunteur et qu'elles possèdent de solides liens avec les banques locales. Ainsi, les modèles international et multinational du secteur bancaire mondial peuvent tous les deux exposer les emprunteurs étrangers à des chocs d'offre de prêt lorsque les crises financières surviennent dans les pays des banques étrangères.

La situation sera inversée lorsque les crises financières – en particulier les crises bancaires – surviennent dans les pays des clients ou sont étudiées du point de vue des clients. Pour l'emprunteur, les crises conduisent généralement à une réduction de l'offre de prêt et peuvent même résulter en un effondrement et/ou un rationnement du crédit. Emprunter à l'étranger est par conséquent un moyen de s'assurer contre les crises financières dans son propre pays. Mais cet argument s'accompagne de trois avertissements importants. Premièrement, le prêt transfrontalier étranger est encore plus sujet aux problèmes d'asymétrie d'information que le prêt national. De plus, les différences entre les systèmes juridiques ainsi que les différences culturelles constituent des obstacles pertinents au prêt transfrontalier, comme cela a été précédemment soutenu dans le contexte de la zone euro (Heuchemer *et al.*, 2009). Mais de telles frontières représentent généralement des coûts fixes. Une fois que les banques et les clients se sont engagés, respectivement, dans le prêt et l'emprunt transfrontaliers, ces problèmes ont déjà été envisagés et n'ont donc plus d'importance pour toute la durée de la crise. Deuxièmement, plutôt que d'utiliser l'emprunt transfrontalier, les clients issus de pays affectés par une crise peuvent recourir à des banques étrangères opérant dans leur pays. Puisque les filiales et les succursales des banques étrangères peuvent compter sur des financements venant de leur pays ou même du monde entier, elles sont moins susceptibles de rationner le crédit et peuvent avoir un effet stabilisateur, réduisant ainsi la demande en crédits transfrontaliers. Néanmoins, les données empiriques concernant cet effet sont relativement peu nom-

breuses (Arena *et al.*, 2006)⁴. Troisièmement, la devise dans laquelle sont libellés les prêts a son importance dans la mesure où emprunter en devise étrangère expose les emprunteurs aux risques de change. Si une crise financière a, par exemple, déjà conduit à une dévaluation importante de la valeur de la monnaie nationale, emprunter à l'étranger peut devenir plus attrayant, en particulier à la suite d'une (double) crise financière sévère. En résumé, alors que la demande en crédits transfrontaliers peut ou non augmenter, l'effet global des crises financières sur le prêt transfrontalier est également ambigu car l'offre peut être réduite suivant la façon dont les prêteurs étrangers évaluent le processus de résolution de la crise. Si, en revanche, le prêt transfrontalier augmentait, on s'attendrait à ce que cet effet devienne plus permanent après que les banques et les clients se sont employés à surmonter les imperfections en matière d'information. De fait, l'impact des crises financières dans le pays du client sur le prêt transfrontalier appelle à davantage d'analyses empiriques.

En ce qui concerne les dépôts transfrontaliers, il est évident que les déposants, qu'ils soient du pays ou étrangers, peuvent toujours réagir à une crise bancaire. Plus précisément, en prévision d'une crise bancaire, les déposants peuvent retirer leurs dépôts ou exiger des taux d'intérêt plus élevés auprès des banques considérées comme étant les plus risquées. Cette discipline de marché, que l'on qualifie de « directe » (Berger, 1991), a plus d'ampleur lorsqu'il n'existe pas d'assurance-dépôt ou lorsque les déposants détiennent des encours de dépôts non garantis au-dessus du plafond de l'assurance-dépôt. Néanmoins, les données empiriques en matière de discipline de marché sont peu nombreuses, sauf pour les périodes de crise, lorsque les déposants prennent conscience du problème et quittent le navire en signe de mécontentement (Rochet, 2004). Les données pour les États-Unis au cours de la crise des caisses d'épargne (Park et Peristiani, 1998) ainsi que pendant les crises bancaires en Argentine, au Chili et au Mexique dans les années 1980 et 1990 (Martinez Peria et Schmuckler, 2001) indiquent que les banques en difficulté peuvent malgré tout être en mesure d'attirer des fonds en payant des taux d'intérêt plus élevés. La discipline de marché est fondamentalement influencée par les caractéristiques spécifiques des systèmes d'assurance-dépôt, mais le niveau de crédibilité de ces systèmes est également extrêmement important (Demirgüç-Kunt et Huizinga, 2004). Mais, comme l'ont soutenu Martinez Peria et Schmuckler (2001), les déposants sont susceptibles d'accroître la discipline de marché puisque « les épisodes traumatisants peuvent agir comme des signaux d'alerte pour les déposants ». Le débat de 2013 au sujet du plan de sauvetage pour Chypre, où, lors de la première annonce, la troïka (UE, FMI – Fonds monétaire

international – et BCE – Banque centrale européenne) a suggéré que même les déposants détenant des dépôts assurés pour moins de 100 000 euros soient mis à contribution, illustre parfaitement ce point. On peut donc s'attendre non seulement à ce que les déposants retirent leurs dépôts des banques nationales en difficulté, mais également à ce qu'ils les sortent du marché bancaire national, par exemple en les déposant à l'étranger. Cet effet de « recherche de la sécurité » a également été attesté pendant la crise asiatique de 1997-1998 (voir, par exemple, Ding *et al.*, 1998).

Dans une étude récente (Kleimeier *et al.*, 2013), nous étudions les conséquences des crises financières sur les activités bancaires transfrontalières directes de détail. Conformément à la littérature existante, nous analysons séparément les prêts et les dépôts transfrontaliers. Pour cette analyse empirique, nous utilisons les données mondiales de la BRI pour 23 pays banques et 165 pays clients sur une période s'étalant de 1995 à 2008. Nous nous concentrons non seulement sur la réaction des banques à la crise financière, mais aussi sur la façon dont les clients particuliers ont répondu à la survenue d'une crise financière dans leur pays. En ce qui concerne les crises financières, nous examinons les crises bancaires systémiques, les crises monétaires et la survenue simultanée des deux, par exemple en cas de doubles crises⁵. Nous étudions également un échantillon en excluant, puis en incluant la première année de la crise financière de 2007-2008. En ce qui concerne les prêts transfrontaliers et dans le cas de crises bancaires systémiques, nous trouvons ce qui suit :

- les emprunteurs affectés par la crise se renseignent très tôt sur les sources de financement à l'étranger ; les prêts transfrontaliers dans l'année précédant la crise augmentent de 60 %, pendant l'année de la crise de 55 % et dans l'année suivant la crise encore de 22 % ;
- ces effets n'ont pas été visibles avant la crise de 2007-2008, ce qui semble être un effet spécifique lié à la récente crise mondiale ;
- pendant la crise mondiale de 2007-2008, il y a eu une accumulation manifeste de prêts transfrontaliers, avant même que la crise bancaire devienne systémique, ce qui a conduit à une forte inversion de l'effet de levier à partir de l'année qui a suivi le début de la crise.

En résumé, nous établissons que les précédentes crises bancaires n'ont eu aucun effet, dans l'ensemble, sur les prêts transfrontaliers, reflétant ainsi l'interaction des forces de l'offre et de la demande qui peut entraîner des résultats ambigus. Néanmoins, la crise financière de 2007-2008 a été vraiment différente à cet égard.

Par opposition, les crises monétaires conduisent à davantage d'emprunts transfrontaliers, principalement après le début de la crise, et les doubles crises fournissent une incitation particulièrement forte à se

tourner vers les prêts transfrontaliers. Ce constat est conforme à notre argument selon lequel d'importantes dépréciations de la monnaie nationale rendent plus attractifs les emprunts à l'étranger, surtout si le système bancaire local est lui aussi affecté par une crise. De plus, du côté de l'offre, la volonté de fournir des prêts transfrontaliers peut s'intensifier après l'ajustement profond qui suit généralement une double crise.

En ce qui concerne les dépôts transfrontaliers, nous trouvons les résultats suivants au cours de crises bancaires systémiques :

- les clients détiennent des encours de dépôts plus élevés à l'étranger dans l'année précédant la crise (+35 %), pendant la crise (+25 %) et dans l'année qui suit la crise (+22 %) ;

- là encore, cela n'est vrai que lorsqu'on inclut la crise de 2007-2008. Auparavant (lorsque nous arrêtons notre étude à 2005), les clients n'ont déplacé leurs dépôts à l'étranger qu'après le début de la crise. Ainsi, conformément à l'argument « signal d'alerte », les déposants affectés par la crise recherchent la sécurité pour leurs dépôts à l'étranger. D'une manière générale, ils ne semblent pas anticiper les crises bancaires ou, du moins, n'y réagissent pas ;

- nous établissons donc que « cette fois, les choses sont différentes » puisque les clients ont anticipé la crise avant qu'elle devienne systémique dans leurs propres pays.

Nous ne trouvons pas non plus d'anticipations, et donc de hausses subséquentes des dépôts transfrontaliers, dans le cas de crises monétaires et de doubles crises. Les crises monétaires conduisent à davantage de dépôts transfrontaliers seulement pendant l'année de la crise (+16 %) et dans l'année suivante (+14 %). Les doubles crises conduisent à une hausse des dépôts transfrontaliers pendant l'année de la crise (+17 %) et pendant l'année suivante (+18 %).

Mais cette fois-ci, les choses pourraient être différentes dans la mesure où moins de « refuges » sont disponibles, du moins la mondialisation bancaire se concentrera-t-elle dans quelques havres de sécurité. Dans Sander *et al.* (2013b), nous étudions l'impact de la crise financière de 2007-2008 sur les dépôts transfrontaliers de la zone euro et nous trouvons, pour les années qui ont suivi 2007, une très forte résurgence des précédents culturels, lesquels ont une influence sur le comportement d'investissement transfrontalier. En outre, les différences dans les systèmes d'assurance-dépôt n'ont plus d'importance puisque leur crédibilité dépend essentiellement de la situation budgétaire du gouvernement en l'absence d'une union bancaire pour la zone euro. De la même façon, les données précédentes concernant les causes de l'évasion fiscale s'effacent en temps de crise.

Enfin, nous étudions également les effets à long terme des crises financières sur les prêts et les dépôts transfrontaliers. Nous établissons

que les clients issus de pays affectés par une crise ont tendance à avoir recours au secteur bancaire transfrontalier de façon plus intensive également sur le long terme, puisqu'ils peuvent déplacer leurs activités vers les marchés bancaires étrangers de façon permanente une fois surmonté le coût fixe initial d'un départ à l'étranger. Dans ce sens, les crises financières ont aussi contribué, dans le passé, à la mondialisation bancaire.

Nous concluons donc que les activités bancaires transfrontalières de détail sont non seulement une cause, mais aussi une conséquence de l'instabilité financière. Ainsi, la stabilité financière sur les marchés financiers des pays d'origine peut contribuer à faire baisser le désir d'emprunter et d'effectuer des dépôts à l'étranger.

CONCLUSION

Dans cet article, nous avons présenté la géographie du marché des activités bancaires transfrontalières de détail et son rôle dans la mondialisation du marché bancaire. Alors que le secteur bancaire de détail international a gagné d'importantes parts de marché aux dépens du marché interbancaire international, cette mondialisation financière « méconnue » a jusqu'à récemment été largement ignorée des chercheurs.

230

Les données actuelles conduisent à plusieurs découvertes clés : il existe une géographie distincte au sein du secteur bancaire de détail international en dépit de la nature immatérielle des produits financiers. Certains obstacles aux activités transfrontalières de détail semblent « naturels » et sont, par exemple, enracinés dans la culture et les différences culturelles des pays de la banque et du client. D'autres obstacles, en revanche, sont plus transitoires et fournissent donc aux décideurs politiques des outils pour stimuler la mondialisation financière, par exemple par le biais d'unions monétaires, de zones de libre-échange ou en générant de la confiance dans les institutions.

Les activités bancaires de détail et les activités bancaires de gros répondent de façon très différente aux crises financières. Alors que les crises conduisent à une réduction de la mondialisation pour les banques affectées, c'est le contraire qui se produit pour les clients. Pour eux, les crises constituent une raison de s'engager davantage dans des activités bancaires transfrontalières, autrement dit avec des banques situées dans des pays non affectés par les crises. Ainsi, les crises peuvent également conduire à une plus grande mondialisation, ce qui indique qu'un retour à un système bancaire plus (multi)national qu'international – comme c'est actuellement envisagé par certains chercheurs et décideurs politiques – peut limiter les bénéfices de la diversification et l'assurance

contre une crise financière nationale. Mais ces bénéfiques s'accompagnent aussi de risques. En particulier, la crise financière mondiale montre que les pays refuges se sont raréfiés et que les fournisseurs étrangers de prêts, qui étaient autrefois constants, se retrouvent encore plus en difficulté que ceux du pays d'origine, surtout lorsque les crises financières dans les principaux pays s'étendent au secteur réel. Les crises financières dans les pays de destination peuvent rapidement éroder les bénéfiques escomptés, comme le montre la crise de la zone euro, et en particulier le cas de Chypre.

Il serait absurde de réduire les activités bancaires transfrontalières. Néanmoins, les données présentées et les analyses empiriques montrent que les paradis fiscaux ont souvent abusé de la situation. Il y a urgence à rendre les marchés bancaires, au niveau national ou mondial, plus résistants aux crises. Les financements et les prêts locaux, ainsi qu'un développement financier stable et important et une réglementation financière sont essentiels pour atteindre cet objectif. Le monde n'a pas besoin de paradis fiscaux, mais plutôt de marchés financiers qui jouent leur rôle de financiers de l'économie réelle et de pourvoyeurs de réserves de valeurs sûres, à l'aide, si nécessaire, d'un secteur bancaire mondialisé, mais avec une réglementation qui suit le rythme des développements du marché et non à la traîne.

NOTES

1. Pour des précisions concernant ces statistiques, voir BRI (2003).
2. Dans un modèle de gravité empirique, les chercheurs peuvent contrôler la résistance multilatérale en introduisant des pays fictifs (Baldwin et Taglioni, 2006). Baier et Bergstrand (2009) ont, de leur côté, proposé une modification des variables explicatives. L'avantage de cette dernière méthode est qu'il est possible d'estimer l'impact des caractéristiques nationales fixes dans le temps, ce qui n'est pas le cas lorsqu'on a recours à des pays fictifs.
3. Cela suppose que s'engager dans le financement de détail à l'étranger ou étendre cette activité est coûteux et ne permet pas de combler immédiatement les déficits en cas de crise.
4. Dages *et al.* (2000) démontrent que pendant les crises financières des années 1990, en Argentine et au Mexique, les banques étrangères ont contribué à stabiliser l'offre de crédit nationale. Cependant, cet effet est attribué à la santé de ces banques étrangères plutôt qu'à leur nationalité.
5. Une crise bancaire systémique est définie comme une « situation où un nombre important d'emprunteurs font défaut ou ont des difficultés de remboursement conduisant à une très forte hausse des prêts non productifs pour les prêteurs et à un épuisement du capital pour le système bancaire dans son ensemble ». Une crise monétaire est définie comme « une dépréciation nominale de la monnaie d'au moins 30 %, qui correspond également à une hausse d'au moins 10 % du taux de dépréciation par rapport à l'année précédente », et une double crise est « une crise bancaire survenant à l'année t , associée à une crise monétaire au cours de la période $[t - 1 ; t + 1]$ » (Laeven et Valencia, 2008 et 2010).

BIBLIOGRAPHIE

- ALWORTH J. S. et ANDRESEN S. (1992), « The Determinants of Cross Border Non-Bank Deposits and the Competitiveness of Financial Market Centers », *Money Affairs*, vol. 5, pp. 105-133.
- ANDERSON J. et VAN WINCOOP E. (2003), « Gravity with Gravitas: a Solution to the Border Puzzle », *American Economic Review*, vol. 93, n° 1, pp. 170-192.
- ARENA M., REINHART C. et VAZQUEZ F. (2006), « The Lending Channel in Emerging Economies: Are Foreign Banks Different? », National Bureau of Economic Research, *Working Paper*, n° 12340.
- AVIAT A. et COEURDACIER N. (2007), « The Geography of Trade in Goods and Asset Holdings », *Journal of International Economics*, vol. 71, n° 1, pp. 22-51.
- BAIER S. L. et BERGSTRAND J. H. (2009), « Bonus Vetus OLS: a Simple Method for Approximating International Trade-Cost Effects Using the Gravity Equation », *Journal of International Economics*, vol. 77, n° 1, pp. 77-85.
- BALDWIN R. et TAGLIONI D. (2006), « Gravity for Dummies and Dummies for Gravity Equations », National Bureau of Economic Research, *Working Paper*, n° 12516.
- BERGER A. (1991), « Market Discipline in Banking, Proceedings of a Conference on Bank Structure and Competition », Federal Reserve Bank of Chicago, pp. 419-437.
- BERGSTRAND J. (1985), « The Gravity Equation in International Trade: some Microeconomic Foundations and Empirical Evidence », *Review of Economics and Statistics*, vol. 67, n° 3, pp. 474-481.
- BERGSTRAND J. (1989), « The Generalized Gravity Equation. Monopolistic Competition and the Factor Proportions Theory in International Trade », *Review of Economics and Statistics*, vol. 71, n° 1, pp. 143-153.
- BLANK S. et BUCH C. M. (2007), « The Euro and Cross-Border Banking: Evidence from Bilateral Data », *Comparative Economic Studies*, vol. 49, n° 3, pp. 389-410.
- BLANK S. et BUCH C. M. (2010), « International Bank Portfolios: Short and Long-Run Responses to Macroeconomic Conditions », *Review of International Economics*, vol. 18, n° 2, pp. 289-306.
- BORIO C. et DISYATAT P. (2011), « Global Imbalances and the Financial Crisis: Link or No Link? », Bank for International Settlements, *Working Papers*, n° 346, mai.
- BRI (Banque des règlements internationaux) (2003), « Guide to the International Financial Statistics », Monetary and Economic Department, *BIS Papers*, n° 14, février.
- BUCH C. M. (2005), « Distance and International Banking », *Review of International Economics*, vol. 13, pp. 787-804.
- BUCH C. M. et LIPPONER A. (2007), « FDI versus Exports: Evidence from German Banks », *Journal of Banking and Finance*, vol. 31, n° 3, pp. 805-826.
- CETORELLI N. et GOLDBERG L. (2010), « Global Banks and International Shock Transmission: Evidence from the Crisis », National Bureau of Economic Research, *Working Paper*, n° 15974.
- CETORELLI N. et GOLDBERG L. (2012), « Banking Globalization and Monetary Transmission », *Journal of Finance*, vol. 67, n° 5, pp. 1811-1843.
- DAGES B. G., GOLDBERG L. et KINNEY D. (2000), « Foreign and Domestic Bank Participation in Emerging Markets: Lessons from Mexico and Argentina », Federal Reserve Bank of New York, *Economic Policy Review*, vol. 6, n° 3, pp. 17-36.
- DEARDORFF A. (1998), « Determinants of Bilateral Trade: Does Gravity Work in a Neoclassical World? », in Frankel J. (éd.), *The Regionalization of the World Economy*, University of Chicago Press, pp. 7-28.
- DEGRYSE H. et ONGENA S. (2005), « Distance, Lending Relationship and Competition », *Journal of Finance*, vol. 60, n° 1, pp. 231-266.
- DE HAAS R. et VAN HOREN N. (2013), « Running for the Exit? International Bank Lending during a Financial Crisis », *Review of Financial Studies*, vol. 26, n° 1, pp. 244-285.
- DEMIRGÜÇ-KUNT A. et HUIZINGA H. (2004), « Market Discipline and Deposit Insurance », *Journal of Monetary Economics*, vol. 51, pp. 375-399.
- DIAMOND W. D. (1991), « Monitoring and Reputation: the Choice between Bank Loans and Directly Placed Debt », *Journal of Political Economy*, vol. 99, n° 4, pp. 689-721.

- DING W., DOMAÇ I. et FERRI G. (1998), « Is There a Credit Crunch in East Asia? », *World Bank Policy Research, Working Paper*, n° 1959.
- FORNARI F. et LEVY A. (2000), « Global Liquidity in the 1990s: Geographical Allocation and Long-Run Determinants », Bank of Italy, *mimeo*.
- GIANNETTI M. et LAEVEN L. (2012), « The Flight Home Effect: Evidence from the Syndicated Loan Market during Financial Crises », *Journal of Financial Economics*, vol. 104, n° 1, pp. 23-43.
- GRILLI V. (1989), « Europe 1992: Issues and Prospects for the Financial Markets », *Economic Policy*, vol. 4, n° 2, pp. 387-421.
- HERRMANN S. et MIHALJEK D. (2010), « The Determinants of Cross-Border Bank Flows to Emerging Markets: New Empirical Evidence on the Spread of Financial Crises », Bank for International Settlements, *Working Paper*, n° 315.
- HEUCHEMER S., KLEIMEIER S. et SANDER H. (2009), « The Determinants of Cross-Border Lending in the Euro Zone », *Comparative Economic Studies*, vol. 51, n° 4, pp. 467-499.
- HOLMSTROM B. (1979), « Moral Hazard and Observability », *Bell Journal of Economics*, vol. 10, pp. 74-91.
- HOLMSTROM B. et TIROLE J. (1997), « Financial Intermediation, Loanable Funds and the Real Sector », *Quarterly Journal of Economics*, vol. 112, pp. 663-691.
- HUIZINGA H. et NICODÈME G. (2004), « Are International Deposits Tax-Driven? », *Journal of Public Economics*, vol. 88, pp. 1093-1118.
- HUIZINGA H. et NICODÈME G. (2006), « Deposit Insurance and International Bank Liabilities », *Journal of Banking and Finance*, vol. 30, n° 3, pp. 965-987.
- IVASHINA V. et SCHARFSTEIN D. (2010), « Bank Lending during the Financial Crisis of 2008 », *Journal of Financial Economics*, vol. 97, n° 3, pp. 319-338.
- KAMINSKY G. L. et REINHARDT C. M. (1999), « The Twin Crises: the Causes of Banking and Balance-of-Payments Problems », *American Economic Review*, vol. 89, n° 3, juin, pp. 473-500.
- KLEIMEIER S., SANDER H. et HEUCHEMER S. (2013), « Financial Crisis and Cross-Border Retail Banking: New Evidence », *Journal of International Money and Finance*, vol. 32, pp. 884-915.
- LAEVEN L. et VALENCIA F. (2008), « Systemic Banking Crises: a New Database », International Monetary Fund, *Working Paper*, n° WP/08/224.
- LAEVEN L. et VALENCIA F. (2010), « Resolution of Banking Crises: the Good, the Bad and the Ugly », International Monetary Fund, *Working Paper*, n° WP/10/146.
- MARTINEZ PERIA M. S. et SCHMUCKLER S. L. (2001), « Do Depositors Punish Banks for Bad Behavior? Market Discipline, Deposit Insurance and Banking Crises », *Journal of Finance*, vol. 56, n° 3, pp. 1029-1051.
- MCCAULEY R., MCGUIRE P. et VON PETER G. (2010), « The Architecture of Global Banking: from International to Multinational? », Bank for International Settlements, *Quarterly Review*, mars, pp. 25-37.
- MILESI-FERRETTI G. M. et TILLE C. (2010), « The Great Retrenchment: International Capital Flows during the Global Financial Crisis », Graduate Institute of International and Development Studies, *Working Paper*, n° 18/2010.
- PARK S. et PERISTIANI S. (1998), « Market Discipline by Thrift Depositors », *Journal of Money, Credit and Banking*, vol. 30, n° 3, pp. 347-346.
- PEEK J. et ROSENGREN E. (2000), « Collateral Damage: Effects of the Japanese Bank Crisis on Real Activity in the United States », *American Economic Review*, vol. 90, n° 1, pp. 30-45.
- POPOV A. et UDELL G. (2010), « Cross-Border Banking and the International Transmission of Financial Distress during the Crisis of 2007-2008 », European Central Bank, *Working Paper*, n° 1203.
- PORTES R. et REY H. (2005), « The Determinants of Cross-Border Equity Flows », *Journal of International Economics*, vol. 65, n° 2, pp. 269-296.
- PÖYHÖNEN P. (1963), « A Tentative Model for the Volume of Trade between Countries », *Weltwirtschaftliches Archiv*, vol. 90, n° 1, pp. 93-100.

ROCHET J.-C. (2004), « Market Discipline in Banking: Where Do We Stand? », in Borio C., Hunter W. C., Kaufman G. et Tsatsaronis K. (éd.), *Market Discipline across Countries and Industries*, MIT Press, pp. 55-67.

SANDER H., KLEIMEIER S. et HEUCHEMER S. (2013a), « E(M)U Effects in Global Cross-Border Banking », *Economic Letters*, vol. 118, pp. 91-93.

SANDER H., KLEIMEIER S. et HEUCHEMER S. (2013b), « The Resurgence of Cultural Borders in International Finance after the Financial Crisis: Evidence from Eurozone Cross-Border Depositing », *mimeo*.

SHIN H. S. (2011), « Global Banking Glut and Loan Risk Premium », 2011 Mundell-Fleming Lecture, IMF Annual Research Conference, 10-11 November.

TAKATS E. (2010), « Was It Credit Supply? Cross-Border Bank Lending to Emerging Market Economies during the Financial Crisis », Bank for International Settlements, *Quarterly Review*, juin, pp. 49-56.

TINBERGEN J. (1962), « Shaping the World Economy: Suggestions for an International Economic Policy », The Twentieth Century Fund.

ANNEXE

Tableau 4
Créances transfrontalières
(flux ajustés du taux de change de 1983-T4 à 2012-T2, en M\$)

	Total	Créances sur le secteur non bancaire	Créances sur les autres banques	Créances sur les succursales à l'étranger	Créances sur les autorités monétaires officielles
Avant la crise (de 1983-T4 à 2007-T2)					
Écart type	424 889	161 762	174 210	153 381	7 990
Moyenne	260 505	105 081	74 573	79 556	1 296
Coefficient de variation	1,63	1,54	2,34	1,93	6,17
Après la crise (de 2007-T3 à 2012-T2)					
Écart type	870 076	396 480	360 190	260 742	15 034
Moyenne	-9 677	29 239	-95 785	56 510	358
Coefficient de variation	-89,91	13,56	-3,76	4,61	41,98

Source : BRI, statistiques bancaires territoriales.

235

Tableau 5
Engagements transfrontaliers
(flux ajustés du taux de change de 1983-T4 à 2012-T2, en M\$)

	Total	Engagements vis-à-vis des non-banques	Engagements vis-à-vis des autres banques	Engagements vis-à-vis des bureaux liés situés à l'étranger
Avant la crise (de 1983-T4 à 2007-T2)				
Écart type	393 070	156 957	166 489	141 548
Moyenne	249 707	96 619	65 846	75 237
Coefficient de variation	1,57	1,62	2,53	1,88
Après la crise (de 2007-T3 à 2012-T2)				
Écart type	881 586	373 917	428 609	261 296
Moyenne	10 799	51 920	-40 010	22 244
Coefficient de variation	81,64	7,20	-10,71	11,75

Source : BRI, statistiques bancaires territoriales.

Tableau 6
Top 20 des pays recevant des prêts transfrontaliers
de banques non résidentes déclarantes auprès de la BRI

	Échantillon A : montants des encours en M\$			
	1995	2000	2007	2012
États-Unis	251 596	523 480	1 656 523	1 285 612
Centres extraterritoriaux	152 464	222 610	821 721	970 157
Royaume-Uni	99 145	163 278	769 211	825 375
Îles Caïman	45 812	101 849	362 464	362 178
Allemagne	116 704	114 414	229 025	308 025
France	35 328	73 169	244 918	307 564
Pays-Bas	37 679	69 233	267 963	288 405
Luxembourg	12 576	20 509	157 036	241 002
Irlande	22 620	34 036	194 608	222 453
Japon	339 827	98 354	121 959	213 068
Suisse	25 910	44 525	132 737	146 290
Chine	15 408	13 381	30 697	140 859
Antilles	7 392	15 309	79 159	116 314
Hong Kong	18 884	19 278	51 648	103 854
Panama	25 423	26 919	48 579	96 140
Espagne	16 082	18 833	100 003	88 853
Brésil	30 075	28 107	39 328	88 491
Canada	34 525	24 405	53 072	84 203
Belgique	16 991	29 474	73 434	82 557
Inde	8 679	11 550	31 056	78 988
	Échantillon B : en % du PIB du pays du client (1 = 1 %)			
	1995	2000	2007	2012
Îles Marshall	0,0	0,0	11 636,9	25 800,0
Liberia	11 018,5	12 038,8	11 652,3	18 885,3
Bermudes	615,7	1 035,8	3 097,7	3 025,9
Île de Man	–	0,0	1 846,1	2 234,6
Samoa	1,0	5,0	479,3	1 808,3
Panama	321,6	340,5	614,4	1 216,0
Luxembourg	60,8	99,2	759,6	1 165,8
Bahamas	233,5	355,6	704,9	707,3
Belize	3,7	128,3	249,0	475,9
Barbade	10,4	19,4	476,7	436,6
Qatar	31,8	65,4	202,9	425,4

Tableau 6 (suite)

Seychelles	3,7	20,3	152,5	417,9
Chypre	41,7	53,9	261,3	362,4
Irlande	33,7	50,8	290,3	331,8
Maurice	8,2	20,3	162,9	307,6
Malte	41,2	52,1	176,1	249,1
Saint-Vincent- et-les-Grenadines	60,4	132,1	237,4	203,4
Liechtenstein	139,3	147,9	271,1	155,7
Tuvalu	0,0	0,0	0,0	154,2
Andorre	10,3	9,6	128,3	117,8

Source : BRI, statistiques territoriales, tableau 7B.

Tableau 7
Autres pays sélectionnés recevant des prêts transfrontaliers
de banques non résidentes déclarantes auprès de la BRI
(en % du PIB du pays du client, 1 = 1 %)

	1995	2000	2007	2012
Royaume-Uni	8,6	14,1	66,5	71,3
Pays-Bas	9,0	16,5	64,0	68,8
Bulgarie	3,3	2,7	44,6	56,7
Estonie	0,8	7,6	71,6	56,2
Slovénie	1,9	6,3	35,0	48,5
Roumanie	2,9	4,4	39,1	47,5
Suisse	8,0	13,7	41,0	45,2
Lettonie	1,6	2,9	49,0	43,8
Turquie	7,2	13,8	40,8	42,3
Hongrie	4,9	7,1	32,3	37,9
Slovaquie	2,9	8,1	17,7	33,5
Grèce	6,1	15,1	18,9	32,0
Belgique	6,0	10,4	25,8	29,0
République tchèque	3,6	5,3	24,0	28,0
Pologne	2,2	3,7	16,8	21,8
France	2,2	4,7	15,6	19,6
États-Unis	3,4	7,1	22,6	17,5
Portugal	9,4	8,4	20,4	15,4
Espagne	2,7	3,2	16,8	14,9
Allemagne	4,6	4,5	9,1	12,2

Source : BRI, statistiques territoriales, tableau 7B.

Tableau 8
Top 20 des pays effectuant des dépôts transfrontaliers
dans des banques non résidentes déclarantes auprès de la BRI

	Échantillon A : montants des encours en M\$			
	1995	2000	2007	2012
États-Unis	300	589	1 693 616	1 604 649
Centres extraterritoriaux	253	391	1 345 327	1 308 367
Royaume-Uni	89	168	1 071 258	925
Îles Caïman	58	147	531	522
Allemagne	203	130	314	382
Irlande	14	31	168	274
Pays-Bas	111	134	263	232
France	57	50	167	210
Antilles	21	49	197	210
Luxembourg	16	33	190	193
Suisse	52	65	223	164
Japon	27	54	131	139
Jersey	–	64	91	103
Chine	3	8	50	100
Hong Kong	54	40	113	95
Panama	33	32	80	76
Canada	13	20	47	76
Italie	44	41	55	71
Belgique	38	41	73	69
Singapour	12	18	51	67
	Échantillon B : en % du PIB du pays du client (1 = 1 %)			
	1995	2000	2007	2012
Liberia	7 962,2	6 930,6	12 639,8	11 166,4
Îles Marshall	0,0	0,0	4 890,6	9 057,4
Samoa	16,0	52,9	1 988,7	4 308,1
Bermudes	642,4	890,3	4 259,8	3 101,6
Île de Man	–	1,0	2 772,6	2 071,0
Belize	22,6	220,0	1 066,0	1 880,3
Seychelles	14,0	28,5	500,4	1 522,5
Guinée équatoriale	13,4	17,2	262,8	1 518,5
Bahamas	273,5	824,8	1 549,7	1 162,6
Barbade	95,0	193,9	654,1	1 091,5
Saint-Vincent-et-les-Grenadines	136,6	332,4	1 155,4	962,5

Tableau 8 (suite)

Panama	421,1	401,9	1 017,3	956,0
Luxembourg	79,0	159,0	921,1	935,0
Irlande	21,2	46,1	251,2	408,8
Qatar	14,6	32,2	56,0	373,3
Chypre	26,9	38,7	210,9	232,8
Liechtenstein	227,8	203,0	291,2	232,1
Malte	33,0	26,1	279,9	215,2
Maurice	5,4	21,0	191,8	199,1
Vanuatu	131,3	61,4	220,1	144,1

Source : BRI, statistiques territoriales, tableau 7B.

Tableau 9
Autres pays sélectionnés effectuant des dépôts transfrontaliers
dans des banques non résidentes déclarantes auprès de la BRI
(en % du PIB du pays du client, 1 = 1 %)

	1995	2000	2007	2012
Royaume-Uni	7,7	14,5	92,6	80,0
Pays-Bas	26,4	32,0	62,8	55,3
Suisse	16,0	20,1	68,8	50,6
Belgique	13,2	14,4	25,8	24,2
Grèce	11,1	10,3	12,5	23,2
États-Unis	4,1	8,0	23,1	21,9
Estonie	2,5	5,0	9,6	16,2
Allemagne	8,0	5,1	12,5	15,1
Hongrie	2,0	1,6	6,7	14,3
France	3,6	3,2	10,6	13,4
Bulgarie	2,0	2,5	10,8	12,7
Turquie	5,0	5,2	16,6	12,1
Portugal	6,4	9,4	16,0	11,5
Lettonie	2,1	5,8	6,7	9,6
République tchèque	1,0	1,8	5,6	8,3
Slovaquie	0,6	1,0	4,4	8,0
Espagne	5,1	6,3	8,5	7,3
Italie	3,9	3,6	4,9	6,3
Roumanie	0,6	1,0	4,0	4,9
Slovénie	2,4	2,2	5,3	4,7
Pologne	1,0	0,9	2,2	3,3

Source : BRI, statistiques territoriales, tableau 7B.

